

COMMUNIQUE DE PRESSE

Paris, le 06/03/2018

NOMINATIONS AU SEIN DE PRIMONIAL PARTENAIRES :

- **Nicolas Pilikian** est nommé Directeur Commercial de l'Office by Primonial
- **Stéphane Drouet** est nommé Directeur du Développement Régional Grand Ouest
- **Joël Girod** est nommé Directeur Grands Comptes
- **Jean-Benoît Romon** est nommé Directeur Régional Paris Ile de France

Ces nominations au sein de Primonial Partenaires, société du groupe Primonial dédiée aux CGP(I), interviennent après les excellents résultats de l'année 2017 : 1,747 Md € de collecte brute qui se répartissent entre « Primonial Solutions », la plateforme de distribution traditionnelle pour 1 315 M€ et « L'Office by Primonial » l'offre de services pour 432 M€.



Nicolas Pilikian, 43 ans, est nommé **Directeur Commercial de l'Office by Primonial**. Il aura pour mission de développer l'activité de l'Office by Primonial et animera l'équipe commerciale dédiée composée de 4 personnes.

Titulaire d'une Maîtrise de Droit des Affaires Internationales et d'une Maîtrise d'Economie Internationale (Sorbonne), il débute sa carrière en 2001 comme salarié dans un cabinet de conseil en gestion de patrimoine puis intègre le service gestion privée de BNP PARIBAS en 2004 avant de rejoindre la BPCE où il est nommé Responsable de la gestion privée. Il parfait sa formation, obtient un Master de l'IAE de Paris en gestion de patrimoine et dès 2008, crée sa propre structure de conseil en gestion patrimoniale. Il construit également un réseau d'affaires dans le domaine de l'immobilier parisien off-market. En 2014, il rejoint Primonial Partenaires pour prendre en charge le développement des partenariats avec les CGP(I) au sein de l'Office by Primonial.



Stéphane Drouet, 47 ans, est nommé **Directeur du Développement Régional Grand Ouest.** Il aura pour mission de développer cette grande région et animera une équipe de 2 à 3 Directeurs Régionaux afin de porter la double offre de Primonial Partenaires, Primonial Solutions et l'Office by Primonial, auprès des CGP(I).

Après une expérience de 10 ans dans le conseil patrimonial, il fonde en 1997 sa propre structure de conseil en gestion patrimoniale. Il travaille ensuite chez Elysée Vendôme en 2001 comme chargé de mission auprès d'une clientèle d'entrepreneurs. En 2005 il est nommé Directeur Régional Sud-Ouest chez UBS France. Il intègre Primonial Partenaires en 2010 en tant que Directeur Régional des Partenariats Externes Sud-Ouest.



Joël Girod, 52 ans, est nommé **Directeur Grands Comptes.** Il prend la direction d'une nouvelle activité de Primonial Partenaires qui vise à développer une clientèle de banques privées, petits institutionnels et groupements de CGP(I).

Diplômé de l'École supérieure du notariat de Paris et d'un DESS de droit notarial de l'université de Paris XII, il débute sa carrière en tant que notaire stagiaire puis comme chargé d'affaires chez UNOFI avant d'intégrer CARDIF ASSURANCES – groupe BNP PARIBAS de 1995 à 2007. Il occupe d'abord des fonctions de responsable juridique puis de Directeur commercial régional du réseau France avant de devenir Directeur des partenariats institutionnels. En 2007, il devient Associé d'Epic Europe, un cabinet en gestion de patrimoine. Il rejoint Primonial Partenaires en 2010 comme Directeur Régional des Partenariats Externes à Paris.



Jean-Benoît Romon, 31 ans, est nommé **Directeur Régional Paris Ile de France.** Après une mission de 18 mois au sein de l'Office by Primonial, il rejoint l'équipe commerciale de Primonial Solutions avec pour mission de fidéliser et développer un portefeuille de clients CGP(I) à Paris.

Diplômé de l'Institut Supérieur de Gestion (ISG) de Paris, il débute sa carrière en 2010 chez HSBC France comme Relationship Manager. Il travaille ensuite chez XTB France en tant que Sales sur le marché des produits dérivés. Après une expérience chez LCH Clearnet, il rejoint Primonial Partenaires en 2013 où il occupe successivement les fonctions de Sales Support et de Directeur Régional pour l'Office by Primonial.

À propos de PRIMONIAL PARTENAIRES

Primonial Partenaires est la société du groupe Primonial dédiée aux CGP(I). Depuis plus de 25 ans, Primonial Partenaires a évolué au rythme de la profession, cherchant à adapter toujours plus efficacement son offre de produits et services aux objectifs, exigences et contraintes de ses partenaires CGP(I).

Afin d'être en adéquation avec la réalité de leur travail, Primonial Partenaires **propose aux CGP(I) une offre double.**

- **PRIMONIAL SOLUTIONS, CONCEPTEUR DE SOLUTIONS**

Plateforme historique du groupe, Primonial Solutions propose une gamme exclusive et qualifiée qui couvre l'ensemble des problématiques de la gestion de patrimoine. Les produits sont sélectionnés auprès des plus grandes signatures de la finance, de l'assurance et de l'immobilier complétées par des solutions exclusives conçues et élaborées au sein du groupe Primonial.

- **L'OFFICE BY PRIMONIAL, ACCELERATEUR DE CROISSANCE.**

L'Office by Primonial s'adresse à tous les **CGP(I) en recherche de croissance** quel que soit leur degré de maturité. **Avec un modèle d'organisation unique sur le marché**, l'Office by Primonial se définit comme une **offre de services** permettant :

- de rassembler toutes les opérations de Middle et de Back Office et de simplifier la gestion des commissions des CGP(I)
- d'accompagner les CGP(I) sur toutes les diligences réglementaires, sur le référencement des fournisseurs et de leurs solutions, renforcés tous deux par l'entrée en vigueur de MIF2 et sur les accompagnements en ingénierie patrimoniale et en ingénierie produit.

Toute l'offre de l'Office by Primonial est accessible depuis un seul et même site : le Cloud by Primonial.

À propos du groupe PRIMONIAL

Le groupe PRIMONIAL, spécialisé sur tous les aspects du patrimoine, sélectionne, assemble et propose des solutions complètes destinées aux professionnels du patrimoine et à leurs clients. Il s'appuie sur de nombreux spécialistes en matière d'immobilier direct et collectif, d'assurance vie et de capitalisation, d'ingénierie patrimoniale et de gestion d'actifs.

Chiffres clés du groupe PRIMONIAL au 31.12.2017 :

Collecte brute 2017 : 5,511 milliards d'euros

Encours : 23,44 milliards d'actifs gérés ou conseillés

Effectifs : 660 collaborateurs

CONTACTS PRESSE PRIMONIAL

Anne-Christine BAUDIN

anne-christine.baudin@primonial.fr

Tél : 01 44 21 70 74 - 06 70 21 91 42

Mélodie BLONDEL

melodie.blondel@primonial.fr

Tél : 01 44 21 71 48 - 06 74 05 12 44

Agence de presse - SHAN /Brigitte MICHAUT - Consultant

brigitte.michaut@shan.fr

Tél : 06 19 66 38 54